



S&P Unternehmerforum ist ein zertifizierter Weiterbildungsträger nach AZAV, DIN EN ISO 9001 : 2015 und Ö-Cert. Wir erfüllen die Qualitäts-Anforderungen des ESF.

**S & P Unternehmerforum**  
Seminare - Inhouse-Trainings

# Stärkung der Kommunikation & Motivation von Mitarbeitern und Kollegen



## Zielgruppe:

- Geschäftsführer, Inhaber, Vorstände, Unternehmer, Prokuristen und Bevollmächtigte
- Führungskräfte, Abteilungsleiter, Teamleiter, Personalleiter sowie Vertriebsleiter, Produktionsleiter und kaufmännische Leiter.

## Ihr Nutzen:

Erfolgreich Führen mit Mitarbeitergesprächen und Zielvereinbarungen

Souveränität durch professionelle Kommunikation und Argumentation

Richtig Kommunizieren in anspruchsvollen Führungssituationen

## Preis:

**590,- €**  
Zzgl. 19% MwSt.

Im Preis enthalten: Teilnehmerunterlagen als PDF, 3-Gänge-Menü, Kaffee, Tee, Erfrischungsgetränke und Snacks in den Pausen

## Ihr Vorsprung:

**Alle Teilnehmer erhalten kostenfrei Die S&P Tool Box:**

- + Führungstool: Zielvereinbarungsgespräche effektiv führen
- + S&P Test „Wie ist Ihr Delegationsverhalten?“
- + S&P-Test: Eigene Kommunikationsstärken einschätzen
- + S&P Leitfaden: Erfolgreich Verhandeln in schwierigen Situationen
- + S&P Checkliste Erfolgreiche Mitarbeiterauswahl nach dem DISG-Konzept
- + S&P Leitfaden „Konflikte erkennen und auflösen“

## Termine:

06.07.2021  
**München & Berlin**

10.08.2021  
**Erfurt & Karlsruhe**

14.09.2021  
**Köln & Stuttgart**

05.10.2021  
**München & Frankfurt**

16.11.2021  
**Hamburg & Köln**

30.11.2021  
**Berlin & München**

## Programm

09.15 Uhr **Begrüßung**  
Kaffee und Getränke

09.30 Uhr – 11.00 Uhr **Erfolgreich Führen mit Mitarbeitergesprächen und Zielvereinbarungen**

Richtig  
delegieren und  
kommunizieren

> Mitarbeiter mit Zielen führen und Ziele SMART formulieren

> Zielvereinbarungsgespräche erfolgreich führen

> Missverständnisse und Eskalationen im Mitarbeitergespräch gekonnt vermeiden

> Delegation von Aufgaben – welcher Mitarbeitertyp bewältigt welche Aufgabe am erfolgreichsten?

> Leistungskontrolle im richtigen Umfang

> Feedback: Antrieb oder Motivationskiller?

> Professioneller Umgang mit ungenügender Leistung

*Die Teilnehmer erhalten*

*S&P Führungstool: Zielvereinbarungsgespräche effektiv führen*

*S&P Test: „Wie ist Ihr Delegationsverhalten?“*

11:30 Uhr – 13.00 Uhr **Souveränität durch professionelle Kommunikation und Argumentation**

Entscheidungen  
sicher fällen und  
vermitteln

> Entscheidungen treffen und durch effektive Kommunikation überzeugend vermitteln

> Typische Entscheidungsfallen vermeiden oder gezielt auflösen

> Sichere Beurteilung der Tragweite von Entscheidungen

*Die Teilnehmer erhalten*

*S&P Leitfaden: In vier Schritten entscheiden und kommunizieren*

*S&P-Test: Eigene Kommunikationsstärken einschätzen*

*S&P Leitfaden: Erfolgreich Verhandeln in schwierigen Situationen*

13.00 Uhr – 14.00 Uhr **Gemeinsames Mittagessen**

## Programm

14.00 Uhr – 15.30 Uhr **Souveränität durch professionelle Kommunikation und Argumentation**

### Souverän in Verhandlungen

- > Überzeugen nicht überreden – Techniken zur wirkungsvollen Argumentation
- > Selbstbewusstes Auftreten – das A und O starker Kommunikation
- > Sicherer Umgang mit Einwänden und Uneinigkeiten

*Es werden Praxisfälle zu den wichtigsten Führungssituationen besprochen. Die Teilnehmer erhalten konkrete Vorschläge für Mitarbeiter und Teamgespräche.*

16.00 Uhr – 17.30 Uhr **Richtig Kommunizieren in anspruchsvollen Führungssituationen**

### Die 10 wichtigsten Mitarbeitergespräche

- > Kennen Sie Ihre Mitarbeitertypen? Wirkung verschiedener Führungsstile
- > Rebellen-Mitarbeiter akzeptieren Spielregeln und Führungskraft nicht!
- > Professionelle Grundeinstellung - Konfliktgespräche als Chance verstehen
- > Emotionen berücksichtigen - Wo liegen die Erwartungen und Anliegen Ihrer Teammitglieder?
- > Spannungen mit Vorgesetzten und Teammitgliedern frühzeitig erkennen und bewältigen

*Die Teilnehmer erhalten die S&P Führungs-Tests und Fallstudien:*

*S&P Checkliste „Erfolgreiche Mitarbeiterauswahl nach dem DISG-Konzept“*

*S&P Leitfaden „Konflikte erkennen und auflösen“*

Ab 17.30 Uhr

**Offene Gesprächsrunde**

## Referenten



### Achim Schulz

#### Geschäftsführer Schulz & Partner GmbH

Herr Achim Schulz gründete Schulz & Partner 2007. Er berät seit 22 Jahren mittelständische Unternehmen und Banken.

Zu seinen Branchen-Schwerpunkten zählen Anlagenbau, Automotive, Banken, Finanzdienstleister, Gesundheitswesen, Handel sowie Non-Profit-Organisationen.

Er berät Unternehmen in Umbruch- und Veränderungssituationen, bei Nachfolgelösungen sowie in Team-Entwicklungsprozessen.

### Reiner Schon

#### Fachbereich Teamentwicklung

Herr Reiner Schon kennt die wesentlichen Facetten des Mittelstands sowie des Bankgeschäfts. Er verfügt über „Insider-Wissen“, wenn es um die erfolgreiche Führung von größeren Mitarbeiterteams geht.

Aufgrund seiner Tätigkeit als Personalberater verfügt er über eine branchenübergreifende Expertise.

### Sandra Westphalen

#### Fachbereich Teamentwicklung

Frau Sandra Westphalen berät Unternehmen, Krankenhäuser, Hochschulen und Verwaltungen in den Bereichen Persönlichkeit und Kommunikation, Team- und Führungskräfteentwicklung sowie Rhetorik, Moderation und Präsentation.

Aufgrund ihrer langjährigen Erfahrung als Führungskraft vermittelt sie Inhalte aus der Praxis für die Praxis.

## Leistungsangebot von Schulz & Partner

- > Teamentwicklung und Führungskräfte-Trainings
- > Personalsuche und Personalauswahl
- > Strategische Personalentwicklung mit 360°-Feedbacks
- > NachfolgerBörse für Führungskräfte
- > Optimierungsprogramme zur Steigerung des Unternehmenswerts
- > Gutachter für Firmen- und Unternehmensbewertungen
- > Rating und Bankverhandlungen

## Ihr Vorsprung in der Praxis



Gerne informieren wir Sie über weitere Seminare und Inhouse-Trainings. Sie erreichen uns auch über [www.sp-unternehmerforum.de](http://www.sp-unternehmerforum.de)

## Teilnehmer haben auch folgende Seminare gebucht:

- > **Geschäftsführung kompakt**  
3 Top-Bausteine für die Praxis: Das Unternehmen erfolgreich auf Kurs halten!
- > **Bilanz-Wissen Kompakt**  
Bilanzen lesen, verstehen und steuern
- > **Planung – Controlling – Steuerung**  
Von der Planung über die BWA bis zur erfolgreichen Steuerung des Unternehmens
- > **Mit Motivation zu Spitzenleistungen**  
Richtig motivieren und Ziele sicher erreichen!
- > **Erfolgreich Führen**  
Teamentwicklung – Konfliktmanagement – Zielerreichung

Anmeldung online:

<https://sp-unternehmerforum.de/seminar-formular/>

oder E-Mail an: [service@sp-unternehmerforum.de](mailto:service@sp-unternehmerforum.de)

S & P Unternehmerforum

Seminare - Inhouse-Trainings

## Stärkung der Kommunikation und Motivation von Mitarbeitern und Kollegen

**Seminarpreis: 590,- € zzgl. 19 % MwSt. - Produkt-Nr. E08**

Es gelten unsere AGB's, welche Sie unter [www.sp-unternehmerforum.de](http://www.sp-unternehmerforum.de) einsehen können.

Ja, ich nehme am folgenden Seminar teil (bitte auswählen):

- |                                     |                               |                                 |   |
|-------------------------------------|-------------------------------|---------------------------------|---|
| <input type="checkbox"/> 06.07.2021 | <input type="radio"/> München | <input type="radio"/> Berlin    | <input type="checkbox"/> Nein, ich kann leider nicht teilnehmen. Bitte informieren Sie mich über weitere Veranstaltungstermine  |
| <input type="checkbox"/> 10.08.2021 | <input type="radio"/> Erfurt  | <input type="radio"/> Karlsruhe |   |
| <input type="checkbox"/> 14.09.2021 | <input type="radio"/> Köln    | <input type="radio"/> Stuttgart | <input type="checkbox"/> Nein, ich kann leider nicht teilnehmen. Bitte übersenden Sie uns die Vortragsunterlagen als PDF-Version gegen eine Schutzgebühr von 290,00 € zzgl. MwSt. |
| <input type="checkbox"/> 05.10.2021 | <input type="radio"/> München | <input type="radio"/> Frankfurt |   |
| <input type="checkbox"/> 16.11.2021 | <input type="radio"/> Hamburg | <input type="radio"/> Köln      |   |
| <input type="checkbox"/> 30.11.2021 | <input type="radio"/> Berlin  | <input type="radio"/> München   |   |



Bei Anmeldung eines 2. Teilnehmers erhalten Sie jeweils 10% Preisnachlass.

Wie sind Sie auf uns aufmerksam geworden? Vielen Dank für Ihre Auskunft.

- Empfehlung       Internet       Newsletter       Seminarportal
- Persönlicher Kontakt

Name und Position im Unternehmen

Unternehmen

Anzahl der Beschäftigten

Straße, PLZ / Ort

Telefon

E-Mail

Datum / Unterschrift

Diese Anmeldung wird durch meine Unterschrift verbindlich!

Service   
089/452 429 70-100

